

Organiser des simulations de négociations climatiques avec des élèves

Outils et méthodologie

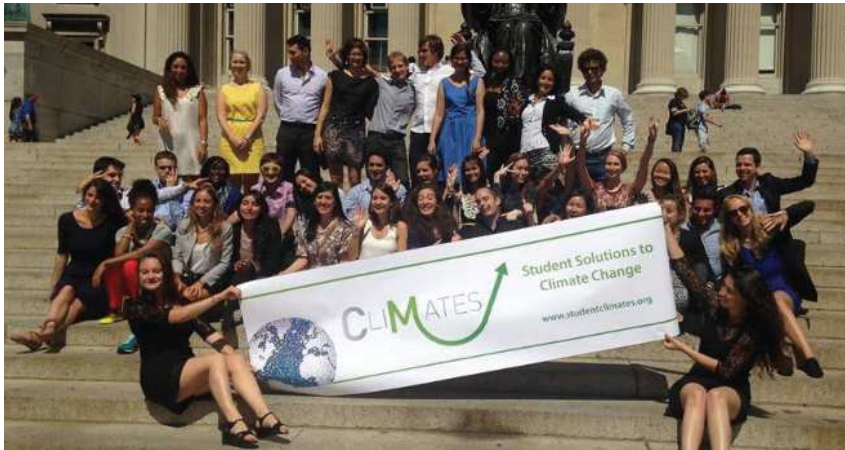
Clément Métivier, CliMates

Co-directeur du projet COP in MyCity





CliMates et COP in MyCity



COP in MyCity is a youth-led project which ambitions to bridge the gap between climate negotiations (a.k.a. the COPs: Conferences Of the Parties) and youth in order to inspire local climate actions in all cities of the world.
How? By fostering education and action about climate change locally and by creating an international community of change-makers.

Donner les moyens aux jeunes acteurs du changement d'agir pour le climat

NOTRE PROJET

Créer une passerelle entre les négociations pour le climat (les COPs) et la jeunesse.

NOS OBJECTIFS

- ▶ **Autonomiser** la jeunesse par des sessions de formation, et des actions locales et concrètes sur le climat
- ▶ **Renforcer les liens** entre les négociations climatiques internationales et les actions locales
- ▶ **Créer une solide communauté internationale et interculturelle** de jeunes acteurs du changement engagés sur les questions liées au changement climatique

«COP», kézaco ?
 Les Conférences des Parties (COP) sont le rendez-vous annuel des négociations internationales sur le changement climatique. Elles réunissent les 195 pays signataires de la Convention-cadre des Nations Unies sur les changements climatiques (CCNUCC). Les COP ont pour objectif d'évaluer les progrès réalisés dans la réduction des émissions de gaz à effet de serre et d'encourager les engagements ambitieux, conformément au principe de responsabilité commune mais différenciée et suivant les possibilités respectives des pays.
 Les attentes sont particulièrement élevées pour la COP21 qui se tiendra à Paris en décembre 2015 : pour la première fois en 20 ans de négociations, un accord universel sur le climat pourrait y être signé !

NOS SOUTIENS

NOS PARTENAIRES

www.copinmycity.weebly.com | COPinMyCity | @COPinMyCity

DEVIENS COP'LEADER

- ▶ Tu es jeune et tu veux lutter contre le changement climatique ?
- ▶ Tu désires être acteur du changement au sein de ta communauté ?
- ▶ Tu souhaites développer tes connaissances et tes compétences ?

Deviens COP'leader!

- 1 Deviens autonome (Mai-Août 2015)**
Organise une simulation (jeu de rôle) des négociations internationales pour le climat dans ta ville !
- 2 Mobilise (Août-Novembre 2015)**
Organise un événement, lance un projet impactant pour donner aux jeunes l'envie de s'impliquer dans leur communauté !
Ex : conférence, flash mob, radio locale, nettoyage de plages, reforestation...
- 3 Fais entendre ta voix à la COP21 ! (Décembre 2015)**
Nous valoriserons ton travail et ferons entendre les voix des jeunes lors de la 11ème Conférence des jeunes et pendant la COP21 !

NOTRE RÔLE

- ▶ Nous avons conçu une **boîte à outils** où tu trouveras plein d'infos et de conseils utiles.
- ▶ Nous sommes à tes côtés et répondons à toutes tes questions grâce à nos super **coordinateurs régionaux**.
- ▶ Nous t'intégrons à notre communauté de **COP'leaders** sur Facebook, pour que tu puisses interagir avec eux.
- ▶ Nous faisons la promotion de ton **incroyable travail** sur nos réseaux et auprès de nos partenaires.
- ▶ Nous attribuons des **bourses spéciales** dédiées aux projets dans les pays en développement.

www.copinmycity.weebly.com | COPinMyCity | @COPinMyCity

NOS RÉSULTATS EN 2014

55 simulations et mobilisations
 7000 personnes touchées par le projet
 62 villes à travers le monde
 7 projets locaux de longue durée

PRÊT(E) À TE LANCER ?
 Contacte ton coordinateur régional et remplis le questionnaire sur notre site :
copinmycity.weebly.com

Pourquoi nous rejoindre ?

APPRENDS
à mettre en place des simulations de négociations climatiques.

CONNECTE
tes projets et tes actions à notre communauté mondiale de jeunes lors de la COP21 !



Education au changement climatique : l'outil simulation



Simulations

- Jeu de rôle
- Aspect théâtral
- Exercice pédagogique : processus > résultat

Intérêts pédagogiques

- Connaissances sur des sujets complexes et variés
- Transversalité, interdisciplinarité
- Savoir être, savoir faire et citoyenneté
- Une expérience riche en émotions



Lycéens franciliens, notre COP21



- Simulation le 6 mai 2015 au lycée du Bourget
- 100 délégués lycéens / 14 établissements / 3 académies
- Plusieurs mois de préparation
- Partenaires : DRIEE IDF, académies de Créteil, Paris, et Versailles, la direction des lycéens éco-responsables de la région IDF, l'association Fréquences School, le REFEDD, et CliMates



Les outils utilisés en amont



- Présentations sur les enjeux énergie / climat et sur la gouvernance internationale du CC
- Fiches pays
- Formulaires pour la contribution nationale
- Formulaires pour préparer des amendements au brouillon du texte de négociation
- Mémos du négociateur

FICHE (PAYS)

Données principales

Emissions de CO₂ cumulées 1850-2010 : _____

Emissions par habitant/an : _____

PIB/hab et/ou IDH : _____

Vulnérabilité aux dérèglements climatiques : _____

Alliances au sein de la CCNUCC : _____

Nature du régime (ex : République, monarchie, etc.) : _____

Chef d'Etat/Chef de gouvernement actuel : _____



A MODIFIER EN FONCTION DE LA DELEGATION

Préparation argumentaire

Au cours des négociations, on vous demandera souvent de justifier vos positions, particulièrement si elles sont minoritaires parmi les pays présents. Dire qu'il s'agit d'une position historique, ou d'une instruction de votre gouvernement ne suffit pas toujours. Il vous faut donc développer des justifications efficaces, qui vous permettront de tenir plus longtemps vos positions et vos propositions d'amendements et surtout d'y rallier d'autres pays. Il est possible de préparer plus que trois objectifs.

Mon objectif 1 :
 Mon amendement associé à mon objectif :
 Ma ligne rouge pour mon objectif (sur quoi je ne peux pas céder) :
 Mes possibilités de compromis et de marge de manœuvre par rapport à mon objectif (sur quoi puis-je céder ? En échange de quoi ?) :
 Cet objectif peut-il impliquer un changement de ma contribution nationale ?
 Mes arguments pour défendre mon objectif :
 - Argument 1 :
 - Argument 2 :
 Quelle délégation puis-je convaincre pour répondre à mon objectif ? Avec quels arguments ?
 - Argument 1 :
 - Argument 2 :

« Lycéens franciliens, notre COP21 »

Nom de délégation :

MEMO du négociateur

!! Les informations renseignées sur cette fiche sont strictement confidentielles !!

A rendre le 2 avril



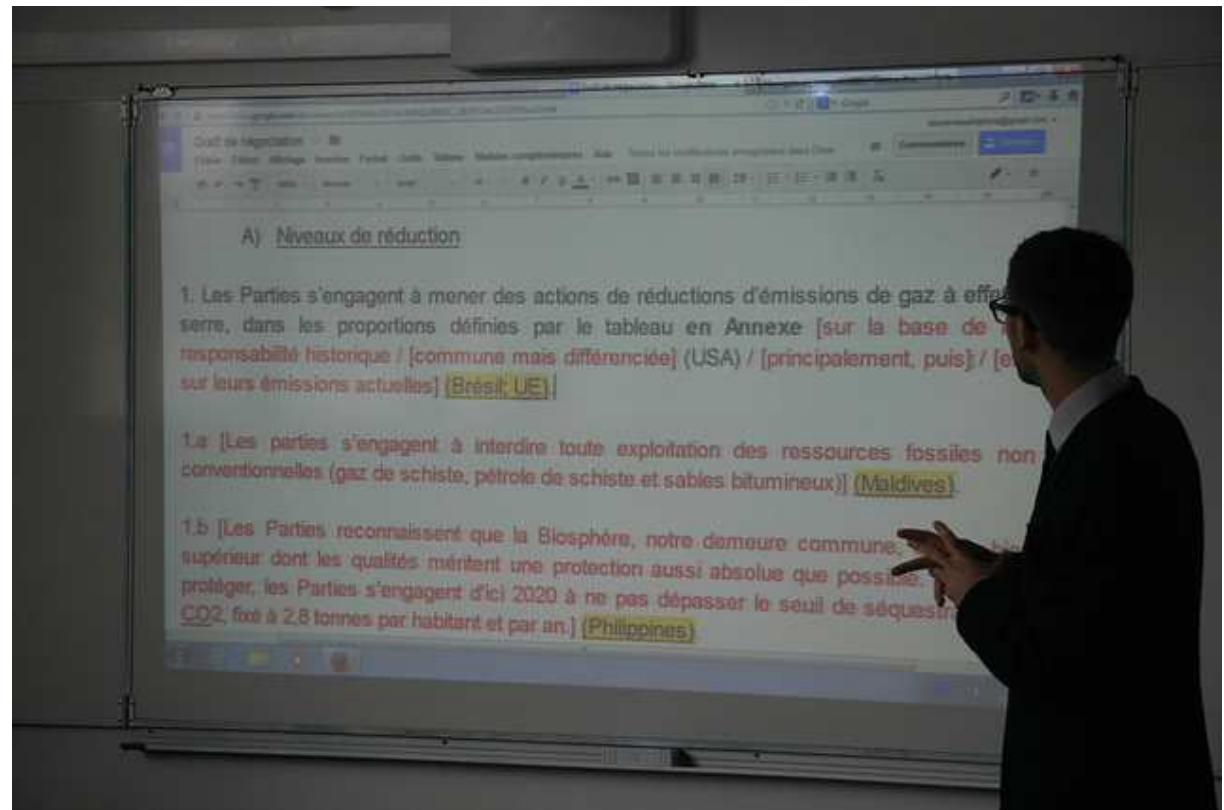
Le jour J



- Négociations formelles : 3 groupes : atténuation, adaptation, forêts
- 6 négociateurs par délégation
- Négociations informelles dans les couloirs
- Séances plénières



- Un texte de négociation rassemblant au départ l'ensemble des engagements des Etats représentés
- Une modélisation de ces engagements avec un logiciel permettant voir l'impact des engagements en matière de CC d'ici à 2100





L'accord final



ACCORDS DU BOURGET

*Signés par les Parties de la Convention Cadre des Nations Unies sur les Changements
Climatiques le 6 mai 2015 au Lycée du Bourget*

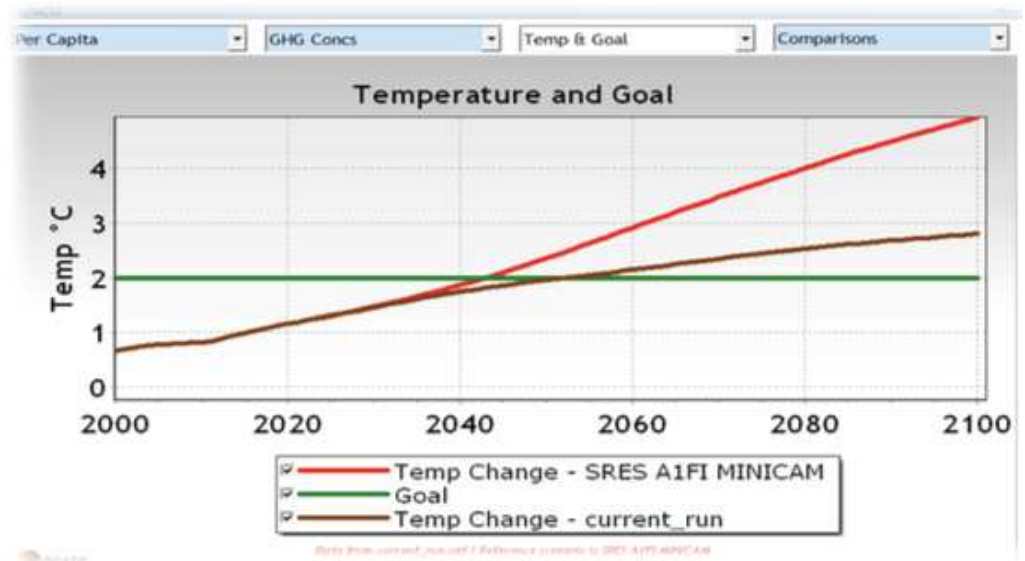
- 1. Sections : atténuation, financements, transferts de technologie, transparence, adaptation, forêts
- 2. Annexes : éléments chiffrés provenant des engagements nationaux



Résultats



- Limitation de l'augmentation de la température à +2,8°C en 2100
- 35% des financements du Fonds Vert pour le Climat pour l'adaptation
- Création du statut de “réfugié climatique”
- Elimination de la déforestation d'ici à 2030





L'exercice "World Climate"



- Exercice développé par Climate Interactive
- Pour qui? Collégiens et lycéens
- Durée : entre 2h30 et 1 journée
- Nombre de participants : entre 12 et 50
- Format : négociations sur des engagements chiffrés (et pas sur un texte)
- Objectifs : réduire les émissions de GES afin de limiter l'augmentation de la température à 2°C + financer l'atténuation et l'adaptation au changement climatique





Logistique



- Une salle assez grande pour accueillir tout le monde et permettre les déplacements
- Des tables (une par délégation et pour le secrétariat), des chaises
- Un ordinateur avec le logiciel de simulation C-ROADS + vidéoprojecteur
- Tableau blanc pour les engagements des délégations
- Tenues appropriées



	GHG STOP	GHG	% REDUCTIONS	REDD	AFFORESTATION	GREEN FUND
US	2015	2025	1,5	/	1	50
EU	2020	2030	1,5	/	—	24
OTHER DEVELOPED	2020	2030	1,5	0	1	16
CHINA	—	—	—	/	—	—
INDIA	2030	2050	1	0,3	47	10
OTHER DEVELOPING	2035	2055	1,5	0,2	0,5	2



Documents pour les participants



- Briefings pour chaque délégation
- Formulaire de proposition où mettre les engagements pris pendant les négociations à chaque tour
- Chevalets
- Badges



FICHE (PAYS)

Données principales

Emissions de CO₂ cumulées 1850-2010 : _____

Emissions par habitant/an : _____

PIB/hab et/ou IDH : _____

Vulnérabilité aux dérèglements climatiques : _____

Alliances au sein de la CCNUCC : _____

Nature du régime (ex : République, monarchie, etc.) : _____

Chef d'Etat/Chef de gouvernement actuel : _____



World Climate
Négocier un accord global sur le climat avec le simulateur de politique climatique C-ROADS
Professeur John Sterman / MIT Sloan School of Management

CONFIDENTIEL
Briefing pour les prochaines négociations climatiques



A: Négociateurs de l'Union européenne à la conférence des Nations unies sur le changement climatique

OBJET: Objectifs des négociations

Vous êtes à la tête de la délégation européenne lors des prochaines négociations sur le changement climatique. La science la plus sérieuse a montré les réels et très sérieux risques que pose le changement climatique. Les pays de l'Union européenne cherchent à négocier un accord global pour réduire les émissions en gaz à effet de serre (GES) qui nous permettrait d'atteindre le meilleur résultat pour nos économies et nos intérêts vitaux ainsi que pour le reste du Monde. Les citoyens, dans nos pays, pensent en majorité que le changement climatique est réel et que l'activité humaine y contribue de manière significative. La majeure partie soutient un accord qui réglerait ce problème. Cependant, beaucoup s'opposent à une augmentation des taxes sur l'énergie ou à d'autres initiatives qui élèveraient le coût de la vie. Le changement climatique se range parmi les dernières priorités de la plupart des gens, derrière la crise économique, les programmes d'austérité et le chômage.

Plus important, le public s'oppose fortement à un quelconque accord qui ne requerrait aucun engagement contraignant de la part des Etats-Unis et des pays en voie de développement, en particulier la Chine et l'Inde.

CONVENTION CADRE DES NATIONS UNIES SUR LES CHANGEMENTS CLIMATIQUES

Appartenance à une alliance au sein de la CCNUCC :

Pays alliés, participants à la simulation, du fait de ces alliances :

Appartenance à l'Annexe I (oui/non) :

Engagement sur la 2ème phase du protocole de Kyoto (2012-2020) (oui/non) :

Position générale dans les négociations (non exhaustif):



Documents supports



- Le guide de facilitation
- Le guide d'utilisation du logiciel
- Le PowerPoint avec les règles et le déroulé
- L'accord final

Comment organiser une simulation des négociations internationales sur le changement climatique

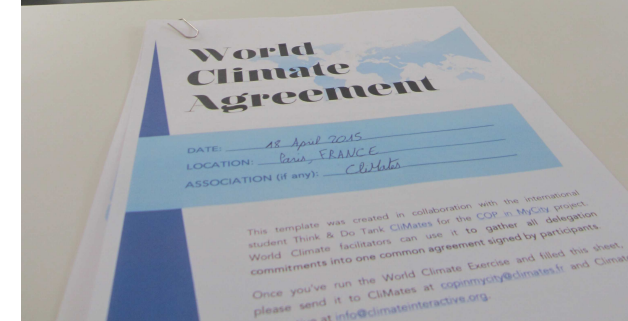
World Climate Exercise

Mode d'emploi

Table des matières

Introduction

1. Détails pratiques, matériel requis et documents support
2. Organisation pratique et conseils de facilitation
 - a. avant
 - b. pendant
 - c. après





Exercice “World Climate” : Description



- 6 délégations
- Possibilité d’ajouter deux groupes non-étatiques
- 3 tours de négociation
- 3 thèmes : atténuation, financement, forêts
- Mise en scène





Déroulement



- Installation de la salle (avant l'arrivée des élèves)
- Introduction : répartition des délégations dans la salle, rappel des règles, questions (20 min)
- Discours d'ouverture du secrétaire général des Nations Unies, ouverture officielle des négociations (3 min)
- Discussions intra-délégations et discours d'ouverture (30 min)
- Premier tour de négociation (45 min), puis présentation des engagements de chaque délégation à la tribune (10 min)
- Présentation des résultats du premier tour (10 min)
- Deuxième tour de négociation (40 min), discours à la tribune (10 min), MAJ résultats (5 min)
- Troisième tour de négociation (30 min), discours à la tribune (10 min), MAJ résultats (5 min)
- Fin de la négociation, signature de l'accord (5min)
- Débriefing (15-30 min)